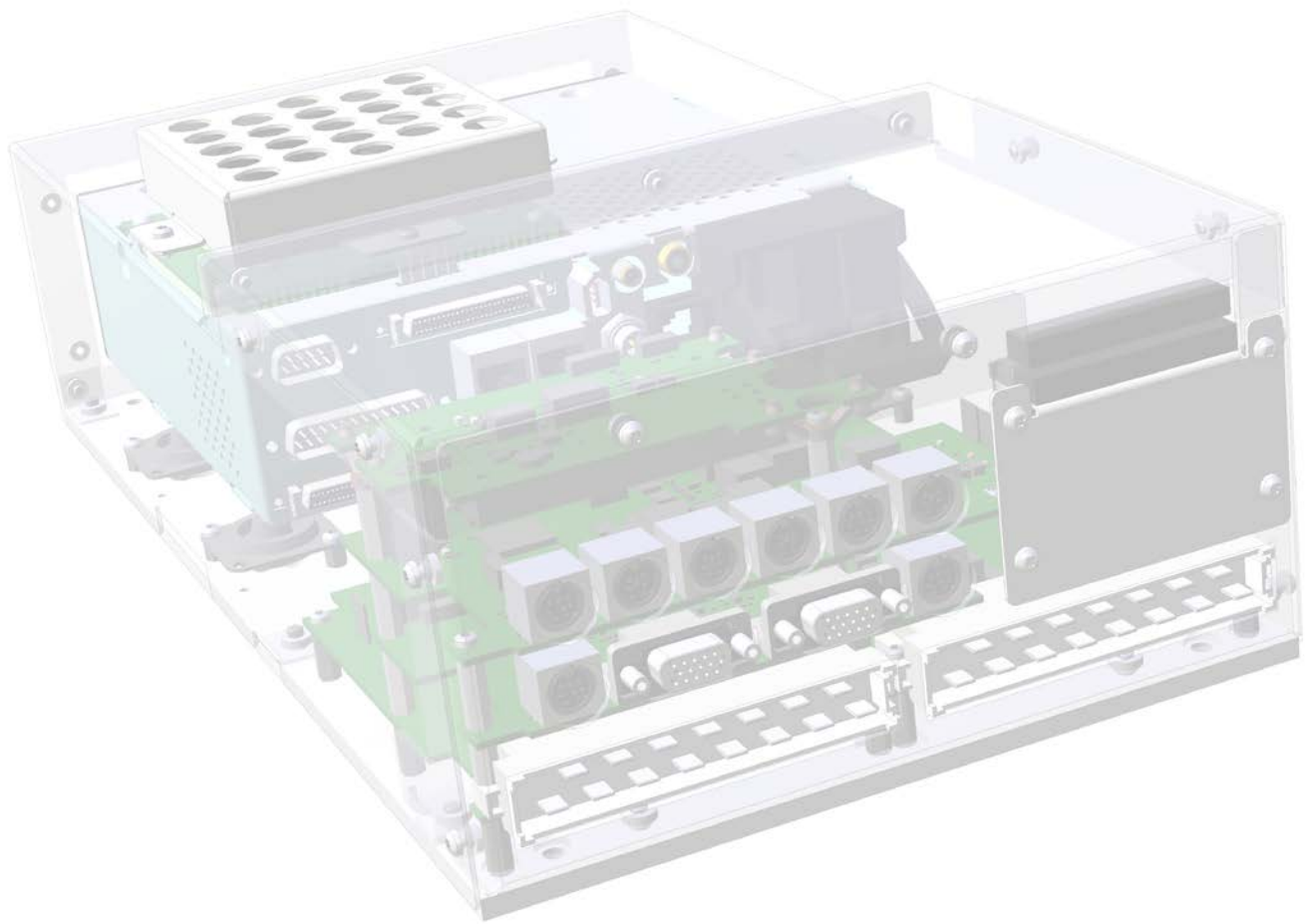




# Entwicklungs- kompetenz für Ihr Unternehmen





## Inhalt:

<b>Wer ist die KD-Cad GmbH?</b>	<b>3</b>
<b>Grundsätze der KD-Cad GmbH</b>	<b>3</b>
<b>Leistungen (Auszug)</b>	<b>4</b>
<b>1. Entwicklung und Konstruktion von Neuanlagen oder Geräten</b>	<b>4</b>
<b>2. Weiterentwicklungen im Rahmen einer Produktverbesserung</b>	<b>5</b>
<b>3. Optimierung bereits laufender Seriengeräte</b>	<b>5</b>
<b>4. Einbindung der CAD-Daten in die PPS- oder ERP-Anwendung des Kunden</b>	<b>6</b>
<b>5. Einbindung und Aufbau von Ersatzteilkatalogen mit Pflege und Zugang weltweit über Internet</b>	<b>6</b>
<b>6. Aufarbeitung von Altdaten, z.B. Papierzeichnungen oder 2D-Daten eines alten Systems</b>	<b>6</b>
<b>Realisierte Projekte</b>	<b>7</b>
<b>1. Multifunktionales Gehäuse zum Einbau in Busse und Bahnen des öffentlichen Verkehrs</b>	<b>7</b>
<b>2. Multifunktionale, mobile Fussbodenheizung für Events</b>	<b>8</b>
<b>3. Kompletgerät für Laserbehandlungen</b>	<b>8</b>
<b>4. Prüfstand für Vormontage</b>	<b>9</b>
<b>5. Handstück für Dentallaser</b>	<b>9</b>
<b>6. Dentallaser – Kompletgerät</b>	<b>10</b>
<b>7. Anzeigeeinheit mit zusätzlich integrierter Ladedruckanzeige</b>	<b>11</b>
<b>Vergütung</b>	<b>12</b>
<b>Zusatzleistungen</b>	<b>13</b>
<b>Der Kopf der KD-Cad GmbH</b>	<b>14</b>



## Wer ist die KD-Cad GmbH?

Die KD-Cad GmbH wurde zu Beginn des Jahres 2013 neu gegründet.

Sie ging aus dem Einzelunternehmen „KD-Cad Klaus Drawert“ hervor.

Ziel dieser Firmengründung ist die Erschliessung neuer Kundenpotentiale und eine Erweiterung des Leistungsspektrums.

Der Kunde soll noch umfassender betreut werden als es ohnehin schon der Fall war.

Derzeitiger Standort ist Öhningen, eine kleine Gemeinde unmittelbar an der Grenze zur Schweiz. Direkter Nachbarort ist Stein am Rhein (CH).

Von hier aus werden namhafte Kunden aus Deutschland und der Schweiz betreut. Diese räumliche Nähe schafft einerseits kurze Wege und ist andererseits der Hintergrund für das gute Verständnis der speziellen Merkmale beider Länder.

## Grundsätze der KD-Cad GmbH

Wir hören uns die Wünsche/Vorstellungen des Kunden/Interessenten genau an und erstellen aufgrund dieser Gespräche ein Konzept.

Dabei ist es wichtig, ein möglichst gutes Verständnis der Kundenwünsche zu gewinnen. Hier wird oft schon der Grundstein für eine erfolgreiche Entwicklung gelegt.

Ein Konzept oder auch ein Entwurf muss die Vorstellung des Kunden möglichst genau berücksichtigen. Egal ob Leistungsmerkmale oder Kostengrenzen im Vordergrund stehen.



## Leistungen (Auszug)

### 1. Entwicklung und Konstruktion von Neuanlagen oder Geräten

KD-Cad GmbH ist die Schnittstelle zwischen Entwicklung, Einkauf und Fertigung.

Wir suchen die Zusammenarbeit mit Lieferanten aus den Bereichen Blechfertigung, Spritzgussteile oder auch Elektronik schon in frühen Entwicklungsstadien.

Ergebnis sind produktionsfertige Konstruktionen und die vollständige Kalkulation dieser Teile oder Baugruppen.

Finanzielle Risiken werden so wirkungsvoll vermieden, erste Prototypen oder Nullserien lassen sich zeitnah herstellen.

Die KD-Cad GmbH arbeitet mit vielen Firmen langjährig zusammen. Auf Wunsch wickelt die KD-Cad GmbH alle Anfragemodalitäten direkt mit diesen Firmen ab.

Der Kunde erhält dann ein fertiges Angebot direkt vom Lieferanten. Dies spart Zeit und Aufwand, direkte Wege erhöhen die Durchlaufgeschwindigkeit wesentlich.

Die KD-Cad GmbH kann ebenfalls auch mit Ihren Stammlieferanten eine enge Zusammenarbeit eingehen.



## 2. Weiterentwicklungen im Rahmen einer Produktverbesserung

Szenario: Ein Serienteil oder eine Baugruppe wird schon seit einiger Zeit in ihren Produkten verbaut. Seit einigen Jahren wird das Produkt an sie geliefert. Die Kinderkrankheiten sind längst behoben. Das Marketing sieht bei Konkurrenzprodukten neue Funktionen die Ihr Produkt nicht hat. Vielleicht werden ebenfalls die technischen Anforderungen höher?

Solche Situationen sind oft der Auslöser für eine Überarbeitung des Produktes. Doch meist sind die Kapazitäten hierfür gerade nicht vorhanden. In der Folge werden Verbesserungsprozesse hinausgeschoben.

Die Konkurrenz kann nun vielleicht einen Rückstand aufholen oder baut sogar einen Technologievorsprung weiter aus.

Nutzen Sie als Kunde der KD-Cad GmbH die Zeit! Beginnen Sie rechtzeitig mit der Folgeentwicklung. Wir können hier flexibel und schnell Ihre Bedürfnisse abdecken.

## 3. Optimierung bereits laufender Seriengeräte

Sie beziehen Serienteile, haben aber mit den Lieferungen immer wieder Probleme?

Oft muss nachgearbeitet werden oder der Einbau ist nicht so einfach wie er eigentlich sein sollte?

Alle diese Vorkommnisse sind in der Realität oft enorme Kosten- oder Qualitätsfaktoren.

Die KD-Cad GmbH kann hier für Sie in Kontakt zu den Lieferanten treten und gezielt die Schwachpunkte analysieren.

So sind Verbesserungen hinsichtlich Funktion oder Qualität oft mit einfachen Massnahmen erreichbar. Es muss nicht gleich eine umfangreiche Neuentwicklung eingeleitet werden.



## **4. Einbindung der CAD-Daten in die PPS- oder ERP-Anwendung des Kunden**

Z.B. Anleitung des kundeneigenen Personals bei der Anlage und Pflege der Produktdaten. Einführung und Pflege einer nutzbaren und effizienten Versionsverwaltung.

Durch den Einsatz vieler Wiederholteile lässt sich oft ein enormer Aufwand und damit auch Geld sparen. Meist kann durch den vergrößerten Bedarf sogar der Stückpreis reduziert werden.

Oft werden aber solche Teile nie mehr im System gefunden. Suchroutinen versagen. Das gleiche Teil existiert womöglich unter mehreren Teilenummern.

Die KD-Cad GmbH kann Ihnen hier gezielte Massnahmen empfehlen um diese Problematiken endgültig zu eliminieren und um mit den entstandenen Altlasten zuverlässig aufzuräumen.

Dabei ist egal, welches ERP- oder PPS-System Sie einsetzen. Fragen Sie uns bei konkreten Problematiken.

## **5. Einbindung und Aufbau von Ersatzteilkatalogen mit Pflege und Zugang weltweit über Internet**

Produktdaten, Ersatzteilkataloge, Montageanleitungen usw. direkt per Internet verfügbar machen und tagesaktuell allen Kunden, den Monteuren vor Ort oder dem Vertrieb weltweit zur Verfügung stellen.

Ersparnis teurer Druckunterlagen und jederzeit aktuell. Hier gibt es viele neue Möglichkeiten Ihnen gewaltige Vorteile verschaffen können.

## **6. Aufarbeitung von Altdaten, z.B. Papierzeichnungen oder 2D-Daten eines alten Systems**

Hierbei zeichnen wir nicht einfach irgendwelche Dinge ab, sondern entwickeln Konzepte zur Verbesserung und stimmen die Ergebnisse mit Ihnen ab.

So sind wieder alle verborgenen Geheimnisse in den neuen Unterlagen enthalten. Ihre Einkäufer können damit z.B. wieder verlässliche Angebote einholen. Gerade wenn man denkt „der Aufwand lohnt sich nicht mehr“ wird es richtig interessant.



## Realisierte Projekte

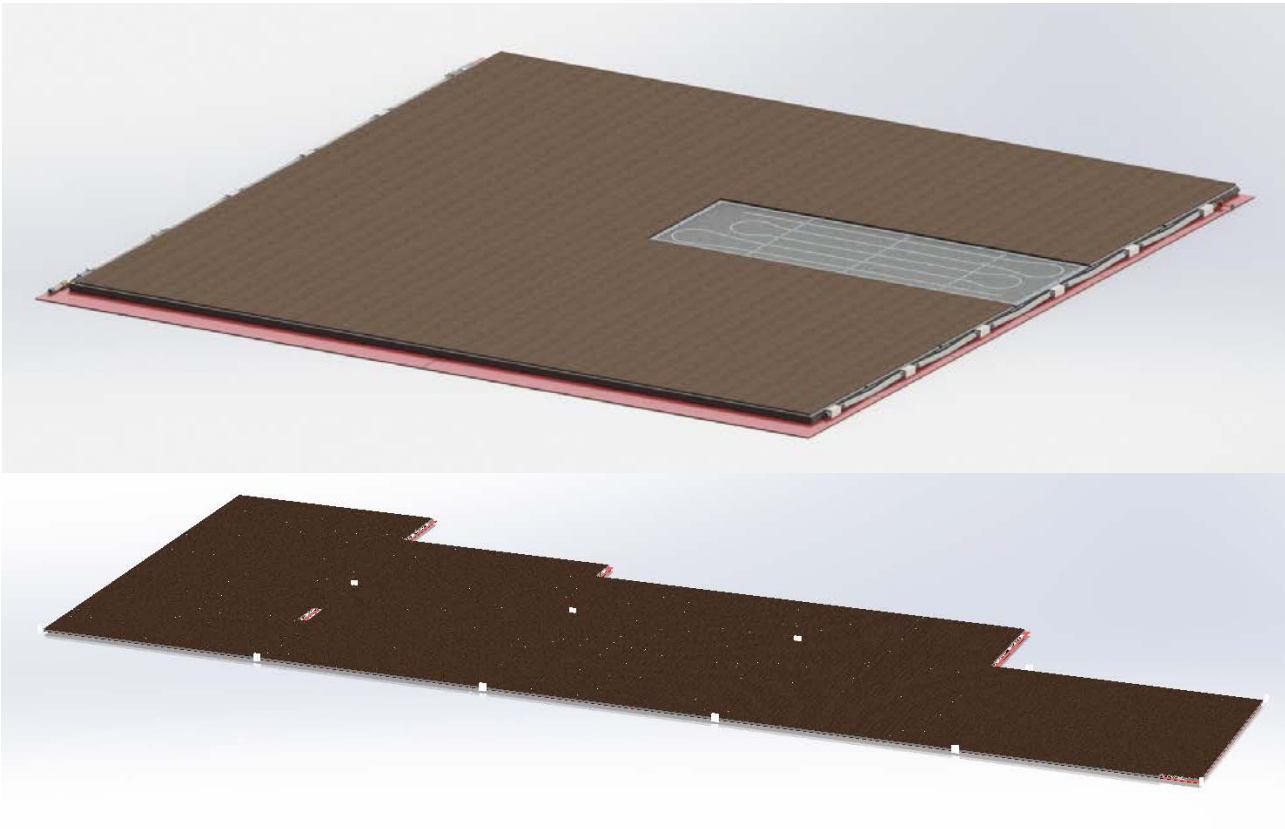
(Sämtliche gezeigte Bilder wurden von den Herstellern genehmigt.)

### 1. Multifunktionales Gehäuse zum Einbau in Busse und Bahnen des öffentlichen Verkehrs





## 2. Multifunktionale, mobile Fussbodenheizung für Events



## 3. Kompletgerät für Laserbehandlungen







## 4. Prüfstand für Vormontage



## 5. Handstück für Dentallaser



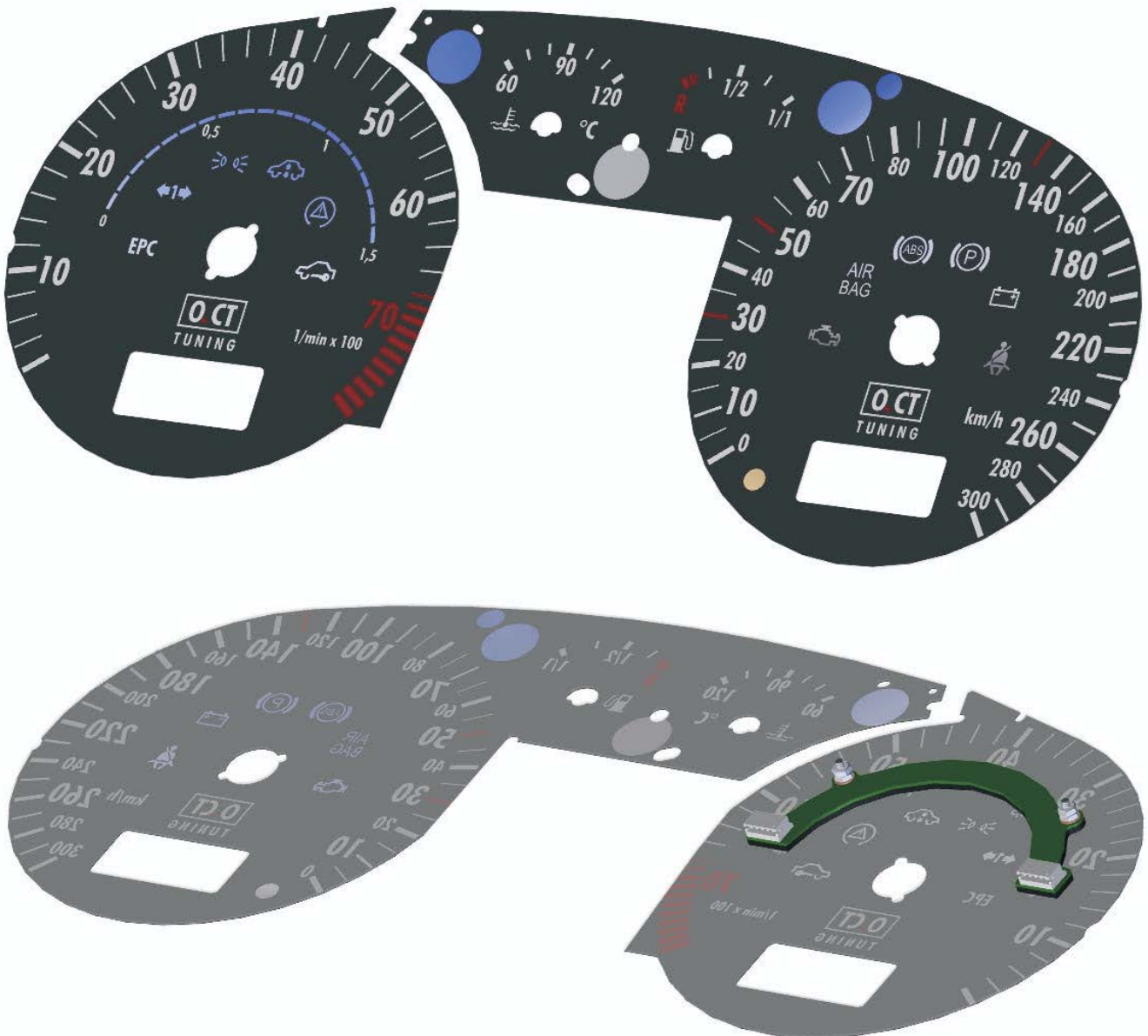


## 6. Dentallaser - Kompletgerät





## 7. Anzeigeeinheit mit zusätzlich integrierter Ladedruckanzeige





## Vergütung

Die KD-Cad GmbH erstellt Ihnen gerne ein Angebot zu einem bestimmten Auftragsumfang. Ziel ist hierbei stets die Art und den Umfang in Relation zu einem beiderseitig vernünftigen Angebot zu gestalten.

Dieses Angebot unterliegt meist einer gewissen Abweichung. Der tatsächliche Aufwand wird ständig überprüft und verglichen. Bei Abweichungen >10% vom kalkulierten Aufwand werden die entstandenen Aufwände in der Regel mit dem Auftraggeber besprochen und angeglichen.

Wenn sie von der Leistungsfähigkeit unserer Unterstützung überzeugt sind ist es auch möglich ein bestimmtes Stundenkontingent zu einem günstigeren Stundensatz zu vereinbaren, z.B. fest für 400 oder 800h/Jahr.

Bei Erfindungen oder Neuprodukten ist ggf. auch eine teilweise Vergütung in Form einer Beteiligung möglich.

Gerne können Sie und bereits vorab Daten (Pflichtenheft, Skizzen oder ähnliches) auf unserer Homepage

[www.kd-cad.ch](http://www.kd-cad.ch)

unter der Rubrik „Zusendung von Daten“ hochladen oder direkt zumailen. Auf Verlangen erhalten Sie hierfür selbstverständlich eine Verschwiegenheitserklärung.

Kosten für Anfahrten werden üblicherweise mit 0,69€/Kilometer berechnet.

Dies betrifft keine Fahrten zwecks Erstkontakt bzw. Kundenwerbung.

Übernachungskosten werden ggf. nach Aufwand/Absprache in Rechnung gestellt.



## Zusatzleistungen

Die KD-Cad GmbH übernimmt bei Interesse auch die Beschaffung von Erstmustern, Prototypen und Fertig- bzw. Serienteilen.

Durch die enge Zusammenarbeit mit sehr motivierten Lieferanten im In- und Ausland gibt es hier vielfältige Möglichkeiten. Gerne erstellen wir ein Angebot, eventuell komplett inklusive der Entwicklungskosten.

Es würde mich freuen, wenn wir Sie mit dieser Präsentation positiv beeindrucken konnten. Selbstverständlich auch wenn Sie zum gegenwärtigen Zeitpunkt keine Möglichkeit der Zusammenarbeit sehen.

Auch künftig kann die KD-Cad GmbH Ihnen vielleicht bei der Umsetzung Ihrer konstruktiven Herausforderungen helfen. Gern beraten wir Sie wieder bei Bedarf.

Mit freundlichem Gruß



## Der Kopf der KD-Cad GmbH



Name: Klaus Drawert

Jahrgang: 1965

Bisherige Stationen:

01/2009 – 01/2013

**Selbstständig als Dienstleister im Bereich der Konstruktion/  
Entwicklung, KD-Cad, Öhningen (D)**

[www.kd-cad.ch](http://www.kd-cad.ch)

Displays, Industrie-PC, vandalensichere Eingabesysteme,

mechanische Einbauten in Nutzfahrzeuge für PC's, Displays,

Fahrerinformationssysteme und Ticketing-Systeme,

Beschaffung von Prototypen und ggf. auch Serienteilen und Geräten.

Fertigungs- und Entwicklungsoptimierung von alten und neuen  
Entwicklungen.

Und noch so vieles mehr.



10/2001 – 12/2008

**Angestellt als Konstrukteur/Entwickler/Produktmanager,  
Fela Management AG, Diessenhofen (CH)**

[www.fela.ch](http://www.fela.ch)

Mechanische Entwicklungen für die Medizintechnik,

Fahrgast- und Fahrerinformationssysteme, Gebührenerfassung (Maut),

Eingabesysteme, z.B. Tastaturen, Touch-Pad (MMI), Fahrzeugortung  
bzw. Kombinationen all dieser Geschäftsfelder.

Projektbetreuung und Unterstützung, je nach Komplexität,

Verkaufsunterstützung und Beratung kundenspezifischer Güter.

Erarbeitung kundenspezifischer Lösungen mit Angebotserstellung für  
Entwicklungs- und Herstellkosten von Teilen, Serien und Werkzeugen.

Technische Abklärungen mit Lieferanten und Kunden.

Freigabewesen kundenspezifischer Anforderungen.

Qualitätsverbesserungen in der Fertigung.

Einführung und Implementierung eines CAD-Systems (Solid Edge) in die  
Betriebsabläufe bei Einkauf, Produktion, Fertigung und  
Qualitätssicherung, Definition und Einführung einer Schnittstelle zum  
eingesetzten ECAD-System (Zuken-Cadstar)



12/1998 – 09/2001

**Angestellt als Konstrukteur/Entwickler,  
Lavair Klimatechnik, Aach (D)**

[www.lavair.de](http://www.lavair.de)

Optimierung und Standardisierung von Wiederholteilen,

Konstruktive Ausarbeitung kundenspezifischer Anlagen zur Luftbefeuchtung und Luftreinigung in Automobillackierstraßen oder öffentlichen Gebäuden usw.

Optimierung der Entwicklungs- und Montagezeiten.

Einführung und Implementierung eines CAD-Systems (Solid Edge) in die Betriebsabläufe.

Produktionsüberwachung.

07/1997 – 12/1998

**Angestellt als Konstrukteur/Entwickler/Produktmanager,  
Küpper-Weisser GmbH, Bräunlingen (D),**

[www.kuepper-weisser.de](http://www.kuepper-weisser.de)

Fahrzeugaufbauten (Winterdienstgeräte) für Kommunalfahrzeuge.

Projektierung und Auslegung für Hydrauliksysteme zum Antrieb der Geräte und Anbauten, (Pflugsteuerung, Streuautomat usw.),

Freigabeabläufe fahrzeugspezifischer Anbauten beim Hersteller (Daimler-Benz, MAN, IVECO), Präsentation für Kunden,

Demonstration neuer Geräte beim Kunden, Tests bei und mit Kunden





09/1994 – 07/1997

**Angestellt als Konstrukteur/Maschinenbautechniker,  
Elhaus Industrieanlagen, Rielasingen (D), heute  
[www.extrutec.de](http://www.extrutec.de)**

Konstruktion und Entwicklung von Maschinen für Aluminium Strangpressanlagen, (Warmstempel, Rollgang, Auslauf, Reckbank, Fliegende Warmstempel usw.),

Umgang mit US-Normen und Zukaufteilen, Planung und Entwicklung für Fertigungsbetriebe in USA, speziell Nordamerika.

Fertigungsunterstützung von Europa nach USA.

08/1990 – 08/1992

**Angestellt als LKW-Fahrer/LKW-Mechaniker,  
A. Birsner Spedition, Singen (D)  
[www.birsner-singen.de](http://www.birsner-singen.de)**

Wartung und Instandhaltung des Fuhrparks, Transporte im Nah- und Fernverkehr, Schwer- und Spezialtransporte.

10/1988 – 07/1990

**Angestellt als Mechaniker/Vorarbeiter  
Phoenix-Mecano AG, Stein am Rhein (CH)  
[www.phoenix-mecano.ch](http://www.phoenix-mecano.ch)**

Montage und Fertigung kundenspezifischer Bedienterminals. Aufbau und Rationalisierung der Fertigung. Anleitung ungelernter Hilfskräfte. Kapazitätsplanung.

07/1988 – 10/1988

**Angestellt als LKW-Mechaniker/ KFZ-Elektriker  
Edwin Lang AG, Kreuzlingen (CH)  
[www.langenergie.ch](http://www.langenergie.ch)**

Instandsetzung mechanischer und elektrischer Systeme an LKW's und Spezialfahrzeugen.



04/1988 – 07/1988

**Angestellt als Siebdrucker/Elektriker**

***Optimal-Personal, Frauenfeld (CH)***

[www.micro-pcb.ch](http://www.micro-pcb.ch)

Temporäre Unterstützung der Leiterplattenfertigung im Siebdruck, von Leiterplatten und Tastaturen bei der Photochemie-Fela AG in Thundorf.

08/1981 – 03/1988

**Angestellt als KFZ-Elektriker/EP-Mechaniker**

***Gebr. Singer, Bosch-Dienst, Rielasingen (D)***

Montagen und Instandsetzung elektrischer und mechanischer Systeme an PKW, Nutzfahrzeugen, Booten.

Instandsetzung von Einspritzpumpen.

## **Ausbildung:**

- |             |   |
|-------------|---|
| 1992 – 1994 | Fachschule für Technik in Villingen-Schwenningen<br>Abschluss als Staatlich geprüfter Techniker,<br>Fachrichtung Maschinenbau, Schwerpunkt<br>Fertigungstechnik |
| 1981 – 1984 | Ausbildung zum KFZ-Elektriker,<br>Abschluss als KFZ-Elektriker-Geselle  |